



Témoignage Entreprise PEROLO

ATLANCAD, un accompagnement stratégique

Basée en Gironde, l'entreprise PEROLO est spécialisée dans la fabrication d'équipements de réservoirs pour citernes transportant des matières dangereuses liquides. *« Nous concevons l'ensemble des équipements pétroliers et chimiques. Nous fabriquons également de la robinetterie pour les raffineries. »* explique Aymeric Bouteiller responsable du Bureau d'études.

ATLANCAD fournit à l'entreprise PEROLO l'ensemble des solutions CAO, de la conception jusqu'à l'industrialisation des produits, ainsi que les supports techniques (fiches techniques, SAV), jusqu'à la formation.

UN INTERLOCUTEUR UNIQUE

« Nous bénéficions d'un interlocuteur unique, Christophe Meunier, ingénieur d'application chez ATLANCAD. Il nous suit depuis le début. Il connaît parfaitement l'équipe et réciproquement. Nous apprécions tout particulièrement sa disponibilité. Quels que soient nos problèmes il trouve une solution rapidement. »

L'entreprise PEROLO utilise la solution CAO AutoCAD INVENTOR *« C'est une solution très complète. Il faut savoir trouver les fonctionnalités qui vont nous intéresser dans l'élaboration de nos projets et savoir les utiliser au quotidien, les optimiser »*

LE FORMATEUR ATLANCAD REPOND A 90% DES PROBLEMATIQUES METIERS

« ATLANCAD nous propose une formation à la carte adaptée aux problématiques liées à nos projets respectifs en tôlerie, modifications de pièces, suivi de nomenclatures. La formation dure une semaine. Nous sommes en petit groupe de 8 personnes. Nous arrivons avec notre lot de questions et il faut bien reconnaître qu'à 90% nous obtenons des réponses précises. Ils sont super pointus ».

EN 3 ANS PEROLO A GAGNE EN COMPETITIVITE

Depuis 3 ans le Bureau d'études de l'entreprise PEROLO s'est considérablement rajeuni et s'est doté d'outils plus performants passant du 2D au 3D. Grâce à la régularité des formations proposées par ATLANCAD, l'équipe maîtrise mieux l'outil.

*« Pour nous, il est très important d'avoir une solution opérationnelle avec des mises à jour régulières et la formation qui va avec. Si nous devions attendre cinq ans avant de nous former à nouveau, le retard accumulé serait insurmontable. **Les mises à jour nous permettent de progresser dans la maîtrise de l'outil, la découverte de ses fonctionnalités et ainsi d'aller plus loin dans notre conception produit, d'optimiser les solutions et de fait d'être plus compétitifs sur le marché.** »*
précise Aymeric Bouteiller

LA SOLUTION INVENTOR PERMET D'AFFINER LES SOLUTIONS DESIGN

*« Le temps que nous gagnons en conception nous permet de gagner en qualité. **Nous proposons un meilleur design qui aboutit à une fabrication de pièces moins coûteuses.** Depuis deux ans nous sommes passés à la deuxième génération de nos produits. **Pour nos robinets et vannes nous avons divisé le prix de 30 à 50%. INVENTOR joue parfaitement son rôle.** Nos robinets sont désormais 2 fois plus légers, utilisent 2 fois moins de matières premières. Plus petits et moins encombrants ils coûtent moins cher en expédition. Quand on sait que le coût de transport est une charge importante dans nos métiers, **on peut considérer que nous gagnons vraiment à tous les niveaux.** »*

LE CONTRAT DE MAINTENANCE D'ATLANCAD, UN ATOUT STRATEGIQUE

La solution INVENTOR est au cœur du process industriel de l'entreprise. Pour Aymeric Bouteiller il est indispensable d'assurer la continuité de cet outil et de son SAV.

« Sans maintenance nous prenons le risque que la solution INVENTOR nous lâche un jour. Cela paralyserait non seulement le Bureau d'études, mais également le service production. Nous serions tous au chômage technique. C'est dire l'importance du contrat de maintenance que nous avons avec ATLANCAD. »