



Témoignage Société LE NORMAND

Rapport « Prix/Fonctionnalités/Relationnel», le trio gagnant d'ATLANCAD

Située à Theix, dans le Morbihan, la Société LE NORMAND est spécialisée dans la construction, la réparation et la vente de matériel d'élevage et agricole : remorques, plateaux à paille, bétailières...

Créée en 1961, reprise en 1989 par la deuxième génération, l'entreprise familiale décide en 2007 la création d'un Bureau d'études afin de pérenniser et développer la société. Arnaud Le Goff est recruté pour une mission de 3 ans.

« Mon recrutement était motivé, à l'origine, par la création de plans à usage technique et administratif. Les matériels que nous fabriquons sont soumis à autorisation de mise en circulation par la DREAL, ce qui nous oblige à la production d'un certain nombre de documents. Il était également important de mettre sur plan l'ensemble du savoir-faire de l'entreprise et créer ainsi une bibliothèque de références » explique Arnaud Le Goff dessinateur et responsable du Bureau d'études.

Se pose alors le choix d'un logiciel CAO/DAO adapté aux spécificités métier. La présentation de la solution Autodesk INVENTOR a convaincu le responsable du bureau d'études comme les dirigeants de l'entreprise.

UNE SOLUTION AUTODESK INVENTOR D'UN BON RAPPORT «PRIX/FONCTIONALITES »

« Je travaille à temps partagé dans une société qui utilise un logiciel concurrent. Je dois dire qu'INVENTOR a beaucoup d'avantages en termes de productivité. Plus je le connais et le pratique et plus j'apprécie ses qualités d'interface très lisible. »

Après 3 ans de pratique de ce logiciel Arnaud Le Goff reconnaît une montée en puissance dans l'utilisation des fonctionnalités.

*« En tant qu'ancien formateur de produits Autodesk je connaissais les anciennes générations et pour être honnête les mises à jour sont beaucoup plus sexy. **La version 2011 répond à 90% à mes nombreuses attentes par rapport à 2008.** Bon nombre de problèmes précédemment rencontrés ont trouvé leur solution ».*

INVENTOR UN OUTIL D'AIDE A LA GESTION PERTINENT

L'utilisation d'INVENTOR a permis d'améliorer les processus de fabrication et d'avoir une approche financière et non plus comptable des coûts de fabrication.

« Le négoce a pris de plus en plus de place dans l'activité de l'entreprise et nous avons des doutes sur la rentabilité de certains produits. Grâce à un calcul de rentabilité affiné, INVENTOR nous a permis de mieux cibler notre gamme de produits et d'avoir une approche ramenée à la pièce beaucoup plus pertinente » explique Arnaud Le Goff.

Cet outil d'aide à la gestion a fini de convaincre les dirigeants de cette PME qui ont décidé de prolonger la mission d'Arnaud Le Goff.

« Le Bureau d'études et l'utilisation d'INVENTOR représentent désormais les outils stratégiques du développement de l'entreprise. Aujourd'hui ma mission s'est élargie. L'entreprise a compris l'intérêt de mon travail au sein du Bureau d'études, ce qui est très valorisant. »

UN RELATIONNEL FORT AVEC ATLANCAD

*« Avec Ronan, l'ingénieur d'application d'AtlanCAD, la relation est très intéressante, d'autant que nous nous connaissions déjà auparavant. Nous avons usé les mêmes bancs d'école, nous avons suivi les mêmes formations et avons même intégré les mêmes entreprises. Cela crée fatalement un lien particulier. **Il me connaît parfaitement, cela lui permet d'aller à l'essentiel.** La formation est très ciblée. **Nous nous centrons uniquement sur les outils et les fonctionnalités dont j'ai vraiment besoin.** Et si parfois je bloque sur un problème, Ronan est là pour répondre à mes questions. **Le binôme Technicien et commercial fonctionne très bien chez AtlanCAD ; c'est visible, on le ressent parfaitement et cela contribue à renforcer le relationnel que nous entretenons. Pour toutes les raisons évoquées, je suis vraiment très satisfait d'AtlanCAD »** conclut Arnaud Le Goff.*